

DER 100 PROZENT CLUB FÜR MÖBEL- UND KÜCHENVERKÄUFER

**Sind Sie Möbel- oder Küchenverkäufer und wollen Sie dramatisch mehr Umsatz?
Und sind Sie bereit, dafür 6 Monate lang an Ihrem Verkaufsprozess zu arbeiten?**

Meinen Sie auch Sie könnten mehr leisten, mehr Geld verdienen, angenehmere Kundengespräche und mehr Spaß an der Arbeit haben? Aber Sie wissen auch, dass es schwer ist, alleine motiviert zu bleiben und langfristig am eigenen Verkaufsverhalten zu arbeiten. Vielleicht machen Sie sich selbst Vorwürfe, dass Sie einfach zu wenig Disziplin haben, um systematisch voranzukommen.

Da sind Sie nicht alleine!

Erfolgreicher als andere wird man nur durch ein System, mit dem man sich dazu bringt, jeden Tag Dinge zu tun, für die die anderen eben zu bequem sind. Allein durch Willenskraft geht das nicht.

So ein System ist der 100 Prozent Club für Möbel- und Küchenverkäufer.

Der Club ist für Verkäufer, die bereit sind, ein halbes Jahr lang jeden Tag daran zu arbeiten, Ihren Verkaufserfolg um 100 % zu steigern. Erfolg ist das, was folgt, wenn man täglich die Dinge tut, von denen man weiß, dass man sie tun sollte, auch wenn einem nicht danach ist. *Sind Sie bereit, das zu tun?*

**DIE TEILNEHMER DER LETZTEN JAHRE HABEN IHREN
UMSATZ ZWISCHEN 30% BIS ÜBER 100% GESTEIGERT.**

DIE FAKTEN ÜBER DEN 100 PROZENT CLUB



Start:	<i>Eine Gruppe startet im Frühjahr und eine Gruppe startet im Herbst.</i>
Investition:	<i>2.400 € pro Person zzgl. MwSt. (zahlbar bei Anmeldung, i. d. R. durch den Arbeitgeber).</i>
Zeitaufwand:	<i>Ca. 2–3 Std. pro Woche über ein halbes Jahr. Davon 1 Stunde freitags morgens gemeinsam im Webinar; die verbleibende Zeit ist frei einteilbar.</i>

**Was genau kommt auf mich zu,
fragen Sie sich jetzt vielleicht?**

- Sie nehmen sich pro Tag mindestens 20 Minuten Zeit für die Aufgaben und pro Woche 1 Stunde Zeit für ein Online-Meeting (freitags morgens) – ohne „Wenn und Aber“. Wer ein Meeting verpasst, kann später die Aufzeichnung anschauen. Das sollte aber nicht oft passieren.
- Sie führen täglich Statistik über Ihren Verkaufsprozess (Kontakte, Gespräche, Aufträge, Umsatz, etc.) und tragen diese abends in unser System ein.
- Sie setzen die einfachen aber nicht leichten Verhaltensänderungen, die wir jede Woche besprechen, um und berichten über Ihre Erfolge damit.

Unser Versprechen an Sie:

Wir werden alles tun, was für Ihren 100 % Erfolg notwendig ist. Dasselbe erwarten wir aber auch von Ihnen. Sie haben weitere Fragen? Dann schreiben Sie uns eine E-Mail: witt@thomaswittconsulting.de. Oder lesen Sie hier einen Fragen- und Antworten-Artikel zum 100 Prozent Club: bit.ly/100PC-Fragen.

