



EIN WORT ZUM ABSCHLUSS

Für Verkäufer:

Wenn Sie diese Fibel gelesen und Ihr Verkaufsverhalten verändert haben, werden Sie jetzt schon mehr Erfolg feststellen. Wenn Sie Lust haben, schreiben Sie Ihre Erfolge, Erfahrungen und Anregungen per E-Mail an: witt@thomaswittconsulting.de.

Machen Sie es sich ab sofort zur Regel, jeden Tag und jedes Verkaufsgespräch mit einem Ziel und einem Plan zu beginnen.

Für Inhaber und Führungskräfte

Wenn Sie Ihr Unternehmen erfolgreicher machen wollen, aber Schwierigkeiten mit der Umsetzung oder mit der Nachhaltigkeit der Umsetzung haben, helfen wir Ihnen gerne. Thomas Witt hat ein *Durchsetzungsprogramm* entwickelt, mit dem er Unternehmen über einen längeren Zeitraum begleitet. Es ist ein Erfolgskonzept, das Ihnen helfen kann, Ihr Unternehmen nachhaltig erfolgreicher zu machen.

Fragen? Gerne! Kontaktieren Sie Thomas Witt unter: witt@thomaswittconsulting.de.