
Betreff: 150 Euro von mir für eine Stunde Ihrer Zeit!

Möchten Sie, dass mein Team und ich Ihnen helfen, trotz sinkender Frequenz zweistelliges Umsatzplus zu machen ...KOSTENLOS?

Wir suchen für dieses Jahr noch ein paar „Traumkunden“, mit denen wir gemeinsam daran arbeiten, trotz sinkender Frequenz mehr Umsatz zu machen. Das können große oder kleine Möbelhäuser, aber auch Möbelverkäufer sein - wir haben für jede Gruppe einen passenden Ansatz.

Wenn Sie dieser Traumkunde sind, werden mein Team und ich *persönlich* mit Ihnen arbeiten, um Ihren Verkaufsprozess so zu verändern, dass Sie

- mit weit **über 80% aller Möbelhausbesucher ins Gespräch kommen** und
- **mehr als 10% mehr Umsatz pro Besucher** machen.

Unsere Kunden haben schon bis zu 60% Umsatzplus erreicht, aber wir werben lieber mit konservativen 10% Plus.

Der erste Schritt ist ein telefonisches Strategiegespräch mit mir. Wir werden gemeinsam Ihr Geschäft (Möbelhausbesitzer) oder Ihren Verkaufsprozess (Möbelverkäufer) analysieren. Dann gebe ich Ihnen spezifische Tipps basierend auf Ihrer derzeitigen Situation.

Diese Strategien können Ihnen helfen, **sofort mehr zu verkaufen**.

Am Ende dieses Strategie- und Planungsgesprächs wird **eine dieser drei Dinge passieren**:

1. **Ihnen gefällt der neue Plan** und Sie entscheiden sich, ihn alleine umzusetzen. In diesem Fall wünschen wir Ihnen nicht nur alles Gute, sondern schicken Ihnen kostenlos unsere Verkäuferfibel und 7 Hörbuch-CDs (im Wert von über 490 Euro), um Ihnen die Umsetzung zu erleichtern.

2. Ihnen gefällt der neue Plan und Sie möchten unser Kunde werden, so dass mein Team und ich Ihnen persönlich helfen können, die Strategien umzusetzen, und Ihren Umsatz pro Besucher zu maximieren.

3. Im unwahrscheinlichen Fall, dass Sie nach dem Telefonat das Gefühl haben, ich hätte Ihre Zeit verschwendet, **überweise ich Ihnen sofort und ohne Diskussion EUR 150**. Das ist mein Stundensatz für Telefoncoaching und Ihre Zeit ist genauso wertvoll wie meine.

Das „Schlimmste“ was Ihnen passieren kann ist, dass Sie 150 Euro für eine Stunde Ihrer Zeit bekommen.

Das Beste was passieren kann ist, dass wir zusammen daran arbeiten, Ihren Umsatz und Gewinn zu steigern.

Wie geht's weiter? Wenn Sie mehr Erfolg wollen und bereit sind, dafür an sich und Ihrem Verkaufsprozess zu arbeiten, dann:

1. klicken Sie hier und füllen Sie das kleine Formular auf der Seite aus, zu der Sie dann geleitet werden. Das geht schnell und wir stellen auch nicht viele Fragen. Dort machen Sie mir 2-3 Terminvorschläge für das Gespräch.
2. Danach bekommen Sie von meiner Mitarbeiterin, Frau Hecker, einen Fragebogen und Materialien zur Vorbereitung des Gesprächs geschickt. Das spart uns beiden Zeit und wir können uns in unserem Strategiegelgespräch auf die Zukunft (d.h. Strategien) konzentrieren, anstatt über die Zahlen und Fakten der derzeitigen Situation zu reden.
3. Wir führen das Strategiegelgespräch.

Wenn Sie mir nach dem Gespräch sagen, die Zeit wäre nicht gut angelegt gewesen, **überweise ich Ihnen noch am selben Tag ohne Wenn und Aber 150 Euro auf ein Konto Ihrer Wahl.**

Sie können also nichts verlieren!

Also, worauf warten Sie?

Klicken Sie [hier](#)* und lassen Sie uns reden! Ich freue mich auf das Gespräch!

Ihr



Thomas Witt

*<http://www.thomaswittconsulting.de/verkaufspotenzialanalyse-vereinbaren>

Oder Sie schreiben mir mit Zeitvorschlägen unter witt@thomaswittconsulting.de,

oder Sie rufen mich an (0172-6960006).